



**INSTITUTO NACIONAL
DE ESTADÍSTICA Y GEOGRAFÍA**

ENCUESTAS ECONÓMICAS NACIONALES

Conceptos y Precisiones Metodológicas para
el Llenado del Cuestionario de la Encuesta
Mensual de Opinión Empresarial del Sector
Manufacturero

(Versión 2018)

Conociendo México

**01 800 111 46 34
www.inegi.org.mx
atención.usuarios@inegi.org.mx**



El INEGI agradece la participación de la población en general, de las autoridades gubernamentales, así como de todos los gerentes, propietarios y encargados de las unidades económicas, que con sus respuestas contribuyeron a que el país pueda contar con una amplia base de datos de gran alcance y utilidad, derivada de las Encuestas Económicas Nacionales.

UNIDAD DE OBSERVACIÓN

Está constituida por empresas del Sector Manufacturero con más de 100 personas ocupadas, este sector comprende unidades económicas dedicadas principalmente a la transformación mecánica, física o química de materiales o substancias con el fin de obtener productos nuevos; al ensamble en serie de partes y componentes fabricados; a la reconstrucción en serie de maquinaria y equipo industrial, comercial, de oficina y otros, y al acabado de productos manufacturados mediante el teñido, tratamiento calorífico, enchapado y procesos similares. Asimismo, se incluye aquí la mezcla de productos para obtener otros diferentes, como aceites, lubricantes, resinas plásticas y fertilizantes. El trabajo de transformación se puede realizar en sitios como plantas, fábricas, talleres, maquiladoras u hogares. Estas unidades económicas usan, generalmente, máquinas acondicionadas por energía y equipo manual.

El criterio para clasificar la fabricación de “partes” de algún producto es, en primer lugar, localizar si hay una categoría específica en la que se clasifique la fabricación de la “parte”, si no la hay, entonces la fabricación de la parte se clasificará en la categoría donde se fabrica el producto completo.

Incluye también: unidades económicas contratadas para realizar las actividades manufactureras de productos que no son propios (actividades de maquila)¹.

VARIABLES QUE EMPLEA LA EMOE

Todas las variables empleadas en el levantamiento del cuestionario de la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial solicitan la opinión del dirigente empresarial acerca del comportamiento que han presentado dichas variables.

Inflación. Acerca del aumento sostenido y generalizado de los precios de los bienes y servicios que se ofrecen en el mercado nacional, imputable a diferentes causas económicas.

La información que se pide es en dos sentidos, la inflación acumulada al mes de referencia y la inflación estimada acumulada para diciembre del año de referencia.

VIII. SITUACIÓN ECONÓMICA

Situación económica del país presente y futura. Acerca de las condiciones económicas prevalecientes en el país tomando en cuenta factores económicos, sociales, políticos e incluso climatológicos como: estabilidad económica, nivel de tipo de cambio, índice de inflación, Producto Interno Bruto, cambios climatológicos y fenómenos naturales, etc., comparándolo con la situación económica de hace un año y como espera que pueda estar dentro de los siguientes doce meses.

Situación económica de la empresa presente y futura. Sobre las condiciones económicas prevalecientes en la empresa a través del análisis de las más importantes variables como lo son finanzas, producción, ventas, personal, etc., comparadas con las del año anterior y proyectadas para el año siguiente.

¹Fuente: Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte 2013 (SCIAN).

PERSONAL OCUPADO

VI.

Personal ocupado. Es acerca del comportamiento del personal contratado directamente por la empresa; de planta, eventual y no remunerado que trabajó durante un periodo de estudio sujeto a su dirección y control, a cambio de una remuneración fija y periódica, y que cubrió como mínimo una tercera parte de la jornada laboral. También se consideran a obreros y empleados dependientes de otra razón social.

Incluye: al personal que trabajó fuera de la empresa bajo su control laboral y legal; trabajadores a destajo; trabajadores en huelga; personas con licencia por enfermedad, vacaciones o permiso temporal; al personal extranjero si sus sueldos son pagados en México por el establecimiento.

Excluye: pensionados y jubilados; personal con licencia ilimitada y personal que trabajó exclusivamente por honorarios o comisiones sin recibir un sueldo base.

VII.

EXPECTATIVAS

Expectativas. Son los pronósticos que realizan sobre un futuro inmediato, en cuanto a los factores internos y externos que rodean a la empresa.

Tipo de cambio. Es la relación del precio en moneda nacional de una unidad de moneda extranjera o divisa, expresado normalmente como el número de unidades de moneda nacional por unidad de moneda extranjera. En el caso de México es el número de pesos que se da a cambio de un dólar de los Estados Unidos de América.

Capta la relación del peso con el dólar estadounidense.

Los datos proporcionados en el tipo de cambio son de acuerdo con el número de pesos que se da a cambio de un dólar de EE. UU.

Las cantidades que el dirigente empresarial haya dado se encuentran especificadas en moneda nacional. Los dos primeros números indican los pesos y los dos últimos se refieren a los centavos.

I.

PRODUCCIÓN

Producción. Volumen físico de producción, considerando este como la cantidad de productos elaborados y terminados, ya sea en la propia empresa o realizados por terceros (maquila).

Utilización de planta y equipo. Nivel que tendrá la utilización de planta y equipo, considerada ésta como la relación entre el volumen de la producción que se está obteniendo actualmente y el volumen o cantidad de producción que potencialmente podría generarse en un periodo de tiempo determinado, de acuerdo con las condiciones de infraestructura, equipamiento, procedimientos técnicos y organizativos que se utilizan actualmente en la empresa; así como los costos variables (materias primas y personal ocupado) que se van adaptando de acuerdo con las necesidades de producción.

Para calcular la capacidad utilizada debe considerarse la siguiente fórmula:

$$(Po/Pp)*100$$

Po = Producto obtenido realmente.

Pp = Producto potencialmente máximo.

DEMANDA

II.

Pedidos. Nivel que alcanzarán los pedidos considerados como todas aquellas órdenes que realizan los clientes a la empresa, provenientes tanto de los clientes tradicionales como de los nuevos, medidos por el total de unidades vendidas.

El volumen total de los pedidos. Es el comportamiento del volumen total de pedidos, entendidos como los requerimientos de productos que son realizados a la empresa sin importar si estos son provenientes del mercado nacional o externo; es decir, es el total de demanda que enfrenta la empresa. La pregunta está en función del volumen.

Demanda nacional. Es la cantidad de mercancía que unidades económicas situadas en el país desean y están en capacidad de adquirir. La demanda nacional es medida de acuerdo con el volumen de ventas que registró y planea realizar la empresa dentro del territorio nacional en el periodo de estudio.

Exportaciones. Es el volumen de las exportaciones, definidas como la cantidad de mercancías que venderá (bienes producidos con materias primas propias) a unidades económicas radicadas en el extranjero durante el periodo de estudio.

III. INVENTARIOS

Volumen físico de su inventario. Es el comportamiento del volumen de insumos, bienes intermedios y productos elaborados o en proceso de producción que a las fechas señaladas no han sido utilizados, consumidos o vendidos en su empresa.

Insumos. Es acerca del volumen de los bienes que se incorporan al proceso productivo de la empresa que con el trabajo del personal ocupado y el apoyo de las máquinas son transformados en otros bienes o servicios con un valor agregado mayor.

Bienes intermedios. Es la relación de aquellos recursos y bienes que se utilizan como productos intermedios durante el proceso productivo, tales como: insumos, combustibles y útiles de oficina.

Inventario de insumos. Se refiere al volumen de los bienes almacenados, que incorpora al proceso productivo la empresa y que, con el trabajo del personal ocupado y el apoyo de las máquinas, son transformados en otros bienes, con un valor agregado mayor.

Entrega de insumos. Cómo califica la oportunidad de la entrega de los insumos por parte del proveedor, considerada esta como la rapidez o retraso de la proveeduría.

Oportunidad en la entrega de insumos. Es sobre la oportunidad en la entrega de insumos, entendida como la rapidez o lentitud con la que los insumos llegan a la empresa.

Inventario de productos terminados. Se refiere al volumen de aquellos bienes producidos con materias primas propias que han culminado el proceso de producción y están listos para su entrega al cliente; no incluye productos vendidos en el mismo estado en que se adquirieron.

PRECIOS

IV.

Precios de venta. Se refiere a la cantidad de dinero que debe pagar el cliente por las mercancías o bienes adquiridos.

Precios de insumos. Es acerca del dinero que se debe pagar por los insumos necesarios para realizar su proceso de producción.

V. INVERSIÓN

Inversión en planta y equipo. Se refiere a la aplicación de los recursos financieros de la empresa (ya sea parte del ingreso y/o recursos externos) que se destinan a la compra de activos fijos (maquinaria, mobiliario, vehículos, refacciones, mejoras y mantenimiento de equipo, etc.) que tecnológicamente expanden o mejoran el proceso productivo.

Momento adecuado para invertir en el país. Es la evaluación de la situación económica que prevalece en el país, comparándose con la de hace un año, para realizar inversiones.

Momento adecuado para invertir en la empresa. Es la evaluación de la situación económica que prevalece en la empresa, comparándola con la de hace un año, para realizar inversiones en la misma.

Monto de inversión. Se refiere al comparativo de los montos de inversión realizada por la empresa, en planta y equipo para el periodo de estudio. Es la cantidad que la empresa invierte en el periodo de estudio para aumentar o mejorar su base productiva.